

# Interim Supply Chain Manager

- Einkauf von Rohstoffen, Anlagen und Einrichtungen.
- Bestimmen Lagerstand, interne Bearbeitungszeiten.
- Rationalisierung Planung und Prognose.
- Arbeiten mit Bill of Material (BOM) und Master-Produktionspläne.
- Erfahrung mit Planungstools, ERP-Systeme.
- Aufbau und Klassifizierung von Lagerregalen.
- Lagerung und Produktion von Betonwaren und Elektronik.
- Verkauf der öffentlichen Lagerhaltung (publik Warenhouse).
- Einkauf von internen Transport Systemen.
- Verwalten von Pick, Pack und Versand Abteilungen.
- Verwalten von Cycle-Counting Verfahren.
- Implementierung von ERP-Systemen (Oracle / QAD).
- Erfolgreich verwaltet Veränderungen.
- Bewährte, andere zu begeistern und zu binden.
- Verwaltet die Organisation mit Integrität und Transparenz.
- Entwicklung einer strategischen Vision, die auf ihrer eigenen Analyse.
- Logistische Ausbildung auf Hochschulniveau (Transport-Akademie).
- Hands-on-Mentalität, Einblicke in die Praxis und Erfahrung.



De Line 16  
8411TV JUBBEGA  
+31 6 46 84 23 31  
NL21 RABO 0144 2965 86  
011.177.76  
[www.vandermeer-advies.nl](http://www.vandermeer-advies.nl)  
[www.spedition-logistik-beratung.de](http://www.spedition-logistik-beratung.de)  
[www.tender-consultancy.com](http://www.tender-consultancy.com)

## Was können Sie von mir erwarten?

Ich bin keine typische Supply Chain Manager (SCM), die seit Jahren mit der Optimierung von Materialfluss beschäftigt war in einem Unternehmen. Aber ich habe in der Vergangenheit eine Menge Erfahrung in der SCM bei verschiedenen Unternehmen gewonnen. Meine **große Kräfte und auch Mehrwert** liegt in der **Kombination von SCM mit anderen Spezialitäten**. Im Gegensatz zu traditionellen SCM-Manager bin ich finanziell sehr gut ausgebildet, und haben auch eine breite Basis in der IT (Programmierer), Einkauf, Personal-und Handelssachen. So kann ich schnell und entschlossen Auswirkungen der verschiedenen Maßnahmen in der gesamten Organisation vorhersagen, und die Manager fundiert beraten.

## Referenzen

### 1 Rentex Floron 2013-2014 : Interim Logistics Manager.

- Minimierung der Transportkosten und Materialfluss intern zu optimieren.

### 2 Kijlstra Beton 2007: Interim Direktor, verantwortlich für Unternehmen 10M €.

- Beschaffung und Einkauf von Rohstoffen, Anlagen und Einrichtungen.
- Geschäftsführer Produktion ( Betonwerk 120.000 Tonnen) und Lösung Störungen.
- Bestimmen Lagerbestände von Fertigprodukten.
- Lagerbestände mit Vertriebs-und anderen Einrichtungen abstimmen.

### 3 Holcim Beton 2008: Interim Transport Manager.

- Vorbereitung der Versandaufträge und Lieferungen optimieren.

### 4 MBI Beton 2008: Interim Change Manager.

- Verbesserung der Effizienz von Lagerung auf Basis von ABC und Art von Produkt.

### 5 Oenema Transport 2009:

- Lager mit Regalen von Lasualec demontiert in Apeldoorn und in Heerenveen einschließlich mit Regalen und Fördertechnik aufgebaut.
- Öffentliche Lagerhaltung: Public Warehousing: Verkauf von der Warehouse-Funktionen: Lagerung, Herstellung und Versand der Ware.

### 6 Xerox Vertriebs 1996-2001 : 5,5 Jahre Erfahrung von SCM:

- Einkauf in Europa + Logistik-Management Teile (1 Mio. € ).
- Bestandsplanung 3000 Artikel, Logistik-Management ( 30 Mio. € ) .
- Management interne Logistik: Abteilung Produktion von Drucker.
- Einführung von ERP-Systemen, Oracle und QAD.

### 7 Van der Werff Transport 2001-2006:

- Organisieren und bauen Regallager Atoglas (10.000 Tonnen Acrylat), schreiben und Umsetzung eines Lagerverwaltungssystems.
- Organisieren der internen und externen Transport und die Fakturierung aller Komponenten an den Kunden.



---

## Lebenslauf Bouwe van der Meer

---

De Line 16  
8411 TV Jubbega  
Handy: +31 6 46 84 23 31  
09-06-1970, Holländer, Man

[www.interim-xl.de](http://www.interim-xl.de)  
[info@interim-xl.de](mailto:info@interim-xl.de)



Berufsabschluss/Titel: **Dipl. Logistik-Manager (FH)**  
**Niederlande: Ing.**

**Vieljährige Erfahrung u.a. als:** Interimsmanager, Project Manager, Supply Chain Manager, Transport Manager, General Manager, Kaufmännischer Direktor, aber auch als Business Development Manager und Finanzmanager.

Viele praktische und theoretische Erfahrungen in verschiedenen Branchen, wie Transport, Logistik, Gesundheitswesen, Produktion, Betonware, Baustoffe, Wascherei, Merchandising, FMCG, Lebensmitteln, Automotive und Elektronik.

Mehrsprachig (NL,DE,UK,FR) und damit einsetzbar für fast jede Interim Auftrag weltweit. Spezialität: einblenden in neue Organisationen und innerhalb von Tagen neue Geschäften, Prozesse und Kollegen kennen lernen.

### Arbeitsbereiche

<b>Management</b>	Verwaltung, Interim, Handlungsbevollmächtigter, Geschäftsführung, Restrukturierung der Geschäftsprozesse, Akquisition und Finanzierung Fremdfirmen, Interim Management.
<b>Kaufmännisch</b>	Internationale Verkauf und kaufmännische Erfahrung, sowie Stammkunde Betreuung als Neukunde Bewerbung, Kalt Akquisition. Entwicklung und Vertrieb Verkauf und Marketing Strategie.
<b>Einkauf</b>	Langjährige Einkaufserfahrung: Transport, Kraftstoff, Versicherung, Fahrzeuge, Reifen, Ersatzteile, Beton Materialien wie Sand, Kies und Zement.
<b>ICT / Automatisierung</b>	Langjährige IT Erfahrung: Einführung ERP Systemen wie Microsoft Dynamics AX, Oracle und MFG/PRO, GPS Systems, Transport Management System (TMS) Plan and Go!, SQL und HTML. Arbeiten mit SAP TM und R3 (ERP).
<b>Marketing</b>	Beratung verschiedener Firmen, Entwicklung von viele Broschüren und Websites. Entwicklung und Vertrieb Verkauf und Marketing Strategie.
<b>Fuhrpark Management</b>	Senior Fuhrpark Manager mit Langjährige Erfahrung bei 4 verschiedene Speditionen. Einkauf, Verhandlung, Pflege, Analysen, Verkauf Nutzfahrzeuge. Optimierung von Gesamtbetriebskosten. Restrukturierung und Management Fuhrpark. Versicherung und Straßenverkehrsamt. Lieferantensteuerung und Tendering.
<b>Finanziell</b>	Tiefer Finanzieller Hintergrund durch Langjährige Erfahrung bei viele verschiedenen Firmen. Gute Kenntnisse Finanzwissen, Bilanzbuchhaltung, Verzollung, Export, Gesetze, Steuern, Verwaltung und Restrukturierung. Auflösen Steuerstreitigkeiten.
<b>Supply Chain</b>	Senior Supply Chain Manager, Verwaltung und Entwicklung Warehousing, pick/pack, Cycle Count, ERP Systemen. Anliefern Bedingungen Kunden, Packung, Paletten, Labels, Dokumenten. Optimierung warenströme in und extern (Routing regal Lagers usw.).
<b>Technik</b>	Gute Kenntnisse Produktion Systemen (Farbedruckern und Betonfertigteile) , LKW's, Bauteile, Maschine- und Anlagebau.
<b>Tender Beratung</b>	Eigene SQL-Datenbank für Tenders, ITT und RFI, RFQ Master-Dokumente, Audit Trails.

### Branchen

<b>Lebensmittel</b>	Logistik Lebensmittel für Albert Heijn, C1000 und Lidl, HAZPP Zertifizierung.
<b>FMCG, Elektronik</b>	Merchandising, Drucker, Tinten und Zubehör, Elektronik (Ersatz-) Teile, Gartenschmuck.
<b>Baustoffe</b>	Produktion, Logistik und Vertrieb von Betonwaren und viele andere Baustoffe.
<b>Warehousing</b>	Supply-Chain-Management, Bedarfsplanung, Aufbau Lagerhallen und Warenströme.
<b>Transport</b>	Europäischen In-und Outbound-Transport, Transport per Schiff, Bahn, LKW und Flugzeug.
<b>Gesundheitswesen</b>	Gesamtlogistikmanagement der Bettwäsche, Uniformen, Weißwaren für kranke Häuser und Pflegeeinrichtungen. Transport von behinderten Patienten an Krankenhäuser und Institutionen.
<b>Automotive</b>	Inbound und Outbound Logistik Europa LKW Herstellers.

## Projekterfahrung

---

<b>2014</b>	<b>Studio 100 Media</b> <i>München (DE), 170M€</i>  <i>Abteilung Merchandising (Hersteller von Themen wie Maja die Biene, Wicky und die starke Männer)</i>  <i>5 Monaten Fulltime Einsatz in München</i>	<b>Interim Manager Vertrieb, Sales und Logistik</b>  Kurzfristig ersetzen von 2 Key-Mitarbeitern, nämlich der Head of Merchandising und der Supply Chain Manager Annex IT Manager. Übernahme ab sofort alle tägliche Aktivitäten: Disposition, Verzollung, Kommissionierung und Warenbeschaffung von der Abteilung Merchandising (500 Artikeln China und Europa Produktion). Tägliche Führung und Schulung von der Mitarbeiter Abteilung Vertrieb (2 fte) , Sales Order Admin (3 fte) und Logistik (1 fte). Ansprechpartner für Wirtschaftsprüfers (EY Inventur Korrektion Jahresende), Logistik Dienstleister (KDG in Austria und ESSERS in Belgien), Abteilung Controlling und Buchhaltung (Verzollung Ware 4 Lagern in Europa), Personalwesen (ablaufen Überstunden Konto en Bewerbungen) und Verwaltung Mutter Geschäft in Belgien (Logistik Budget, gemeinsame Einkauf China).  Eine Großen Baustelle waren fehlende Kundeverträge und Logistik Anlieferbedingen (Amazon, Edeka, Rossmann, DM und Kaufland). Dafür Arbeitsablaufe mit Logistik Dienstleister geändert und interne Protokolle geschrieben (20 Stück). Daneben noch der Einkauf von Displays (Pappe Herstellers) optimiert und der Organisation von Große Aktion Auftrage (Display Bestückung, und Lieferung an Discounters).  Optimierung von Microsoft Dynamics AX (ERP) und Erstellung von neue Reports (Sales Order Disposition) mit Chrystal Reports. Täglich arbeiten mit AX, Buchen von Rechnungen (Einkauf), erstellen Gutschriften, Inventur Korrektion, Item Master Pflegen und Neukundenanlage.
<b>2013</b> <b>2014</b>	<b>Wäscherei de Blinde</b> <i>Heerenveen (NL), 12€M</i> <i>Wäscherei, 20 LKW</i>  <i>Part time Einsatz</i>	<b>Interim Logistik Manager (Part time)</b>  Restrukturierung und Management Fuhrpark von 20 LKW's. Einkauf neue, Verkauf alte LKW's, Fuhrparkanalysen, Versicherung und Kontakten mit Straßenverkehrsamt. Lieferantensteuerung und Rechnungskontrolle (Freigabe), Management Pflege und Reparatur der Fahrzeuge.
<b>2013</b>	<b>Gutmann Heavy Logistik</b> <i>Zug (CH), 20M€</i> <i>Schwertransport, 100 LKW</i>  <i>8 Monaten Fulltime Einsatz in Deutschland und der Schweiz.</i>	<b>Interim Business Development Manager</b>  Akquisition-Projekte in Europa, Maschinenbau und große Logistikprojekte von € 100K +. Neukunden in Bereich: Windkraft, Energie, Maschine - Anlagenbau, Stahlwerke und Betonunternehmen. Erstellung von neue Website, Broschüren, Newsletter und Marketing-Strategie. Disposition LKW's und Erstellen Offerten mit SAP TM. Angebotsvolumen Offerten an Neu-Kunden: 2,5M€ wovon 200K€ direkt im Auftrag genommen worden ist.
<b>2013</b> <b>2014</b>	<b>Rentex Floron</b> <i>Bolsward (NL), 35M€</i> <i>Wäscherei, 34 LKW</i>  <i>2013: 4 Monaten Fulltime Einsatz</i> <i>2014: Part time Einsatz</i>	<b>Interim Logistik Manager / Buyer</b>  Restrukturierung Fuhrpark von 34 LKW auf 25 durch ein neue optimierter Disposition, mehrere Fahrten pro LKW (Abend Transporte). Sparprogramm entwickelt und durchgeführt von € 500K pro Jahr. Implementierung von GPS System wonach 10% auf Personalkosten gespart worden ist.  Interim Buyer, Einkauf von LKW's (2M€), Kraftstoff (800K€), Personal auf Zeit (500K€), Reparatur und Pflegen LKW (250K€), verhandeln Kontrakten mit Lieferanten und Freigabe Zahlungen.
<b>2008</b>	<b>Interscandia Spedition</b> <i>Staphorst (NL), 6M€</i> <i>Spedition, 65 LKW</i>  <i>Part time Einsatz</i>	<b>Interim Financial Manager</b>  Lösung finanzieller Probleme, Verkauf GmbH (2M€) an der größte Auftraggeber. Durch diesen Verkauf ist ein Bankrott der GmbH und die Entlassung von 30 Mitarbeitern vorkommen worden. Personal Management und Marketing neu auf die Beine gestellt. Lösung Problemen mit LKW Fahrer und Behörde (Gewerkschaften).
<b>2008</b>	<b>MBI Betonwaren</b> <i>Kampen (NL), 25M€</i> <i>Hersteller Pflastersteinen</i>  <i>Part time Einsatz</i>	<b>Interim Buyer und Logistik</b>  Umstrukturierung der Warenströme, Lagerung Rohstoffe / Fertigware. Beratung und Kalkulation Zentralisierung Vorteile Produktionsstätten Kampen NL (200.000 ton) und Veghel NL (300.000 ton) Tender (RFQ) geschrieben für Einkauf Transport Fertigware und verhandeln Kontrakten mit Speditionen.
<b>2007</b>	<b>Holcim Betonwaren</b> <i>Sliedrecht (NL), 50M€</i> <i>Hersteller Pflastersteinen</i>  <i>6 Monaten Fulltime Einsatz in Sliedrecht</i>	<b>Interim Transport Manager</b>  Kurzfristig ersetzen von 2 Transportplaners, Übernahme ab sofort alle tägliche Aktivitäten, Erstellung und Organisation von Transporten von Baumaterialen (Täglich 80 LKW). Ansprechpartner für Fahrers, Kunden, Speditionen und Produktion Mitarbeitern. Tender (RFQ) geschrieben für Einkauf Transport Fertigware und verhandeln Kontrakten mit Speditionen.
<b>2006</b>	<b>Betonindustrie Kijlstra</b> <i>Veendam (NL), 20M€</i> <i>Hersteller Pflastersteinen</i>  <i>9 Monaten Fulltime Einsatz in Veendam</i>	<b>Interim Direktor (CEO)</b>  Kurzzeit-Ersatz für den vor sechs Monaten gegangene Direktor. Geschäftsführer über 35 FTE, Erstellung von Produktion Plane mit SAP R3 (120.000 Tonnen Pflastermaterial, sowohl Serien-und Batch), Einkauf von Rohstoffen wie Zement, Zuschlagstoffe, Sand-und Farbstoffen. Durch die lange Abwesenheit von Tägliche Führung, gab es viele Betriebsprobleme, so wie täglichen Produktionsausfälle, längere Krankheit Fällen Personal, einen tödlichen Arbeitsunfall, Qualitätsproblemen (KOMO Marke drohten sie zu verlieren) und Inventurprobleme (durch die Intervention des Mutterunternehmens und schlechte Kommunikation waren die falschen Produkte gemacht worden).  Lösung Produktion Probleme und Produktionsunterbrechungen, Vorbereitungen Ausbau der Produktion von 200% im Jahr 2007, bestimmen neue Marketing-Strategie (Händler und Endkunden) und Verkaufspreisen, erstellen neuen Produktnamen „Colors of the Earth“. Einkauf und Verhandlung Rohstoffen wie Zement, Sand und Mineralen. Verkauf von Produktionsausfälle nach Ausland, Export Beton Ware nach Deutschland.

<b>Berufserfahrung</b>	<b>Holtrop van der Vlist BV</b>	<b>Assen NL, Umsatz 20 M€</b>	<b>1-9-2010 t/m 1-2-2013</b>
<b>Interim Kaufmännisch Direktor (CMO)</b>	<p><b>Allgemeine Aufgaben und Ergebnisse</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 120 neue Kunden in Deutschland Bereich Baumaschinen.</li> <li>• 2 M€ neuer Umsatz durch Bearbeitung Prospekts.</li> <li>• Entwicklung und Vertrieb Verkauf und Marketing Strategie</li> <li>• Automotive Outbound Logistik (LKW's).</li> <li>• Entwicklung 12 Monaten Forecast IT System (SQL).</li> <li>• Marktforschung nach Prospekts (1000 neue Prospekts).</li> <li>• Erstellen von Offerten, Einschreibung Tenders.</li> <li>• Debitoren Management 600 Stammkunden.</li> <li>• Organisieren von Transporten, Verschiffungen, Verzollung und Krangestelle und Hubgeräte (für Montage).</li> <li>• Ansprechpartner für Kunden in Deutschland.</li> </ul>	<p><b>Fuhrpark Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Neuer Fahrzeuge mit MT entwickeln für Transport Baumaschinen.</li> <li>• Erfahrung mit Schwertransport Fahrzeuge, Einkauf, Verkauf und Pflege (200 Einheiten).</li> </ul> <p><b>IT Entwicklungen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Entwicklung von einer CRM Database für Stammkunden und Prospekts.</li> <li>• Automatisierung, Einführung GPS System Trasec Weitere Entwicklung Groeneveld Roadrunner TMS.</li> </ul>	
<b>Berufserfahrung</b>	<b>Oenema Transport, Taxi / Krankenwagen</b>	<b>Heerenveen, Umsatz 20 M€</b>	<b>1-4-2007 t/m 1-9-2010</b>
<b>Interim Kaufmännisch Direktor (CMO)</b>	<p><b>Allgemeine Aufgaben und Ergebnisse</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Verantwortlich für den Personal, Abteilung Transport 70 Fahrer und 5 Büroangestellte.</li> <li>• Einrichten einer neuen Abteilung, Lebensmitteltransporte für Albert Heijn (800 Filiale in NL).</li> <li>• Automotive Inbound Logistik (LKW Teile Scania Zwolle).</li> <li>• Restrukturierung Abteilung Transport, 600 K€ Verluste in Gewinn umwandeln.</li> <li>• Ansprechpartner für externe Parteien, wie Behörde, Charters, Speditionen, Banken, Gewerkschaften und Lieferanten.</li> <li>• Entwicklung und Vertrieb Verkauf und Marketing Strategie.</li> <li>• 50 Neue Kunden. 2 M€ neue Umsatz.</li> <li>• Vorbereitung der Übernahme von zwei Söhnen.</li> <li>• Gerichtsverfahren mit Gemeinde und Auftraggebers.</li> </ul> <p><b>Einkauf Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Einkauf und Verkauf von LKW's (60) und Taxi (100).</li> <li>• Einkauf Kraftstoff (2 M€).</li> <li>• Leasing und Sales back Konstruktionen.</li> </ul>	<p><b>IT Entwicklungen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Einführung GPS Boardcomputer und Interfaces mit Buchhaltung und Disponent System.</li> <li>• Entwicklung Finanz Budget IT System.</li> </ul> <p><b>Supply Chain Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Warehouse Aktivitäten entwickelt (5000 Paletten) und cross docking.</li> <li>• Public Warehousing: Lagerung, Picking und Versand.</li> <li>• Lager mit Regalen demontiert und in Heerenveen aufgebaut incl. Fördertechnik (2000 Paletten).</li> </ul> <p><b>Abteilung Taxi / Ambulance Personen Verkehr</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Verkauf Abteilung Krankenwagen (5 M€), an Kijlstra.</li> <li>• Europäische Ausschreibungen Personen Verkehr (4M€).</li> <li>• Beschränkte Ausschreibung gewonnen Talant (3M€) und voll mit integriert.</li> </ul>	
<b>Berufserfahrung</b>	<b>Van der Werff Logistics BV</b>	<b>Heerenveen, Umsatz 12 M€</b>	<b>1-2-2001 t/m 31-8-2006</b>
<b>Geschäftsführer</b>	<p><b>Allgemeine Aufgaben und Ergebnisse</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Verantwortlich für den Personal, 75 Fahrer und 10 Büroangestellte.</li> <li>• Herstellung der Transportplanung mit 4 Dispo (85 Lkw) und tägliche Problemlösung (Suche oder einfach auslagern Fracht).</li> <li>• Ansprechpartner für externe Parteien, wie Behörde, Charters, Speditionen, Banken, Gewerkschaften und Lieferanten.</li> <li>• Restrukturierung der Niederlassung Harderwijk (3M€).</li> <li>• Entwicklung und Vertrieb Verkauf und Marketing Strategie.</li> <li>• Kauf und Integrierung von Hamstra Spedition (30 LKW's).</li> <li>• Wachstum von 3M€ auf 10M€ in 5 Jahren.</li> <li>• Warehouse Aktivitäten entwickelt.</li> <li>• Tender Transport und Ausschreibungen (4M€).</li> <li>• Gerichtsverfahren mit Mitarbeiter und Auftraggeber.</li> <li>• Transport und Lagerung von Vliesstoffen und Filter Produkten (Filtrair Heerenveen)</li> </ul>	<p><b>IT Entwicklungen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Automatisierung: vollständige Umsetzung von Plan en Go! Interface nach Boardcomputer System Transics.</li> <li>• Entwicklung CMS System, MS ACCESS DATABASE, schicken Newsletters</li> </ul> <p><b>Supply Chain Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Organisation, Kauf und Aufbau Regallagers (10.000 ton).</li> <li>• Supply Chain Model entwickelt für Kunden wie Dunlop.</li> <li>• Planung, organisieren und Verwaltung von 50 SKU.</li> <li>• Umsetzung einer Lagerverwaltungssysteme.</li> <li>• Organisieren der internen und externen Transporte für Kunden in Europa.</li> </ul> <p><b>Fuhrpark Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Einkauf und Verkauf von LKW's mit der Inhaber (2M€)</li> <li>• Entwicklung neu Fahrzeug (Volume Kombi 120M3)</li> <li>• Management Reparatur und Pflegen LKW's</li> <li>• Leasing und Sales back Konstruktionen</li> </ul>	

**Berufserfahrung****Xerox Distribution Europe BV****Heerenveen, Umsatz 900 M€**

8-1-1996 31-1-2001

**Supply Chain Manager****Supply Chain Management Aufgaben und Ergebnisse**

- Warenbeschaffung (ERP) von 3000 SKU, Hochwertige Farbedrucker und Zubehör (20M€ warenwert)
- Forecasting, demand Planung 3000 SKU mit Oracle und QAD
- Organisieren von Containers World Wide und Express Shipments mit Luftfracht.
- Einkauf teile in UK (1M€) und Verhandlung Preise mit Lieferanten.
- Management interne Logistik: Einchecken Waren (Purchase Orders)
- Erstellung Master Produktion Plan für Abteilung Produktion, Konfiguration Farbedruckern.
- Organisation cycle count, Makulaturen und Wall to Wall.
- Verantwortlich für Outbound Transporte in Europa und Reklamationen.

**IT Entwicklungen**

- Implementierung QAD MFG/PRO und Oracle in Heerenveen und Venray (superuser level)
- Entwicklung Schnittstellen Oracle/MFG/PRO mit Speditionen.
- Entwicklung Xerox Intranet (HTML).
- Aufbau Reklamationen Database (SQL).

**Sonstige aufgaben**

- Internationale Arbeitsbereiche: Frequenz gereist nach UK und USA.
- Ansprechpartner für Warenwirtschaft, Oracle und QAD.

**Projektmanagement**

- Umziehen komplette Warehouse mit 6000 Paletten und 100M€ Warenwert von Heerenveen nach Venray. Dafür 1 Jahr in Venray gearbeitet und gewohnt.

**Berufserfahrung****Van der Meer Handel en Transport****Jubbega, Umsatz 3 M€**

Bis 2000

**Inhaber, verschiedene Aufgaben****Allgemeine Aufgaben und Ergebnisse**

- Einkauf und Disposition von Gartenartikeln (125 Sku).
- Einkauf LKW's, Gabelstapler und sonstige. (1M€)
- Disposition Transporte für 5 LKW's, Ansprechpartner für Kunden, Fahrer, Lieferanten und Behörden.
- Debitoren und Kreditoren Management, Ansprechpartner für Banken und Finanzamt.
- Entwicklung und Vertrieb Verkauf und Marketing Strategie
- Restrukturierung Transportabteilung, Verkauf 5 LKW's,
- Business Development Abteilung Gartenartikeln
- Bis 2000, später als Kommissar/Berater.

**IT Entwicklungen**

- Entwicklung Websites [www.vandermeer-tuinen.nl](http://www.vandermeer-tuinen.nl)
- SQL Database für Fakturierung und Buchhaltung.

**Fuhrpark Management**

- Einkauf, Verkauf und Pflegen LKW's (5 Einheiten)

**Ausbildung**

1991-1996

**Transport Akademie, Universität Venlo****Höhere Berufsbildung- Logistik Management (HTS und HEAO)****Andere Diplome**

1989-1991

**MEAO****Wissenschaft, Sprache und Wirtschaft**

1987-1989

**HAVO****Wissenschaft, Sprache und Wirtschaft**

1983-1987

**MAVO****Wissenschaft, Sprache und Wirtschaft****Kurse**

- 1998: MDI-Profil und die damit verbundene Ausbildung
- 2005: Mitarbeiter-Gespräche, Das höchste Gebot, Vertrieb/Akquisition
- 2008: Personalmanagement Teil 1
- 2009: Personalmanagement Teil 2
- 2010: PDD, (Pädagogisch-didaktisches Lehndiplom)

1 Jahr  
2 Tage  
1 Woche in Frankreich  
1 Woche in Frankreich  
1 Jahr

**Sprachen****Muttersprachen: Holländisch und Fries, Fließend Engels en Deutsch, Basis Französisch.****Computer Fähigkeiten****Allgemeine Software:**

Outlook  
Internet (super user)  
Word  
Excel  
Powerpoint  
Access (super user)  
Frontpage (super user)  
Dreamweaver (super user)  
Paint Shop Pro

**Selbstgemachte Applikation:**

Track and Billing-Aufzeichnungen  
Buchhaltung  
CMS-Datenbank:  
- Client Reporting  
- Aufträge, Angebote  
- Korrespondenz  
- Newsletters  
- Management Beziehungen  
Newsletter-Datenbank

**Spezifische Software:**

Microsoft Dynamics AX  
SAP TM und R3  
Chrystal Reports  
Plan en Go! (super user)  
Transics  
Fleetwatch  
Exact  
Oracle (super user)  
MFG/PRO (super user)

**Selbstgemachte Websites:**

[www.vandermeer-advies.nl](http://www.vandermeer-advies.nl)  
[www.interim-xl.com](http://www.interim-xl.com)  
[www.interim-xl.de](http://www.interim-xl.de)  
[www.spedition-logistik-beratung.de](http://www.spedition-logistik-beratung.de)  
[www.tender-consultancy.com](http://www.tender-consultancy.com)  
[www.vdwerff.nl](http://www.vdwerff.nl)  
[www.vandermeer-tuinen.nl](http://www.vandermeer-tuinen.nl)  
[www.hardloop-reizen.nl](http://www.hardloop-reizen.nl)  
[www.usbilang.nl](http://www.usbilang.nl)  
[www.oenema.nl](http://www.oenema.nl)